

Rhetorik - freies Reden und Präsentieren

Ob im beruflichen Alltag oder beim familiären Anlass. Mit dem richtigen Handwerkszeug fällt es Ihnen leichter, Inhalte zu transportieren und Gesprächssituationen souverän zu gestalten. In diesem Seminar lernen Sie die wichtigsten Regeln der Rhetorik. Dabei werden Sie auch einige Kniffe zu typenspezifischer Kommunikation kennen lernen. Dies hilft Ihnen dabei, in spezifischen Gesprächssituationen, z.B. im Verkauf oder im Mitarbeitergespräch den „richtigen Ton“ zu finden und die gewünschten Ergebnisse zu erreichen. Die Themen des Seminars werden mit Beispielen, u.a. aus der Konsumenten- und Motivforschung sowie aus der Verkaufsrhetorik untermauert.

Inhalt

- ▼ Redetechniken und Hilfsmiteileinsatz
- ▼ Assoziationen bei bildhafter Sprache (Metaphorik)
- ▼ Halten einer Kurzrede mit Videoanalyse
- ▼ Gesprächsführung mit unterschiedlichen Charakteren
- ▼ Zuhörübungen

Methode

Referat, Rollenspiele, Videoanalyse

Die aktive Teilnahme ist erwünscht!

Ihr Nutzen

Sie packen Ihren persönlichen Rhetorik-Werkzeugkoffer. Sie treten als Typ auf und überzeugen. Sie präsentieren sich sicher und souverän, und man hört Ihnen gerne zu. Ihre Botschaften werden verstanden und erzielen Ergebnisse.